

保费持续增长背后的“财富传承”

房产税箭在弦上，遗产税迟早要来，人民币汇率不容乐观，加之空气、水、食品等多方生存环境的逆行压力，普通大众和高净值用户不约而同地将视线移至保险业。他们越来越参悟幸福的内涵，左手抓健康，右手握财富，挺身而出，做美满家庭的幸福守护。

开门红背后，国内保险深度、密度仍有较大空间

继2016年实现高速增长之后，中国保险行业在2017年再次迎来开门红；上市的四大大险企中，有三家均保持了30%以上增速，这得益于“财富传承”理念的日渐普及，保险行业迎来了快速发展的黄金时期。但放眼全球保险市场，我国保险深度、密度仍有较大增长空间。

所谓保险深度是指某地保费收入占该地国内生产总值（GDP）之比，保险密度是指按当地人口计算的人均保险费用，二者在一定程度上反映着国民经济总体发展水平和保险业的发展速度。

根据瑞士再保险《SIGMA》杂志的统计数据，截至2015年，中国保险深度和保险密度分别为3.6%和281美元/人，显著低于世界平均值6.2%和621美元/人的水平。2014年8月，国务院下发新“国十条”，目标在2020年使保险深度达到5%，保险密度达到3500元/人（约为509美元/人）。同时，按照国家保险业十三五规划的要求，2020年我国保费收入将达到4.5万亿元，较2016年提升43.4%。可见，我国保险业的增长空间将十分巨大。

时刻守护，在风险来临之前

王石曾被问到为什么要买保险，他的回答是：这和汽车为什么要有安全带是一个道理，没为什么，就得买！

刘先生对王石的保险观点十分赞同，他曾对目前的生存现状做了深刻梳理：水污染问题、食品安全问题、PM2.5的时刻威胁……任何人都无法逃离现实的“伤害”，加之意外事故发生的可能性，保险实时守护在风险来临之前，将精神的折磨、肉体的痛苦、经济的困境最小化。

今年年初，在对比了多款产品后，刘先生选择了中国平安的平安福。升级后的平安福，覆盖的重大疾病由45种提升至80种，轻度重疾由8种提升至20种。新增35种重疾和12种轻症，从肺源性心脏病到视力受损，涵盖了与心脏或脑血管相关的疾病，

与器官功能严重受损相关的疾病、与神经系统相关的疾病，以及其他重大疾病等易发生疾病。通过扩大疾病保障种类，有效防范风险。最打动刘先生之处在于，升级后的平安福不仅告诉他该如何管理风险，更在渗透他应该怎么管理健康。以刘先生的投保组合“主险60万+重疾59万+其他”为例，在“平安Run”为期2年的健康管理服务中，达成600天每天1万步后，身故保障提升6万，重疾保障提升5.9万。

聚财再增值，保持稳健现金流

伴随着生活的富裕和人口老龄化，财富传承已经成为了时代的需求。然而，据美国布鲁克林家族企业学院的研究：70%的家族企业没能够传到下一代，80%的不能传到第三代，只有3%的家族企业的第四代还在经营。家族企业也好，普通家庭也罢，精英们无一不瞄准分红型保险这一管钱的好工具，将结余的资金放到与生老病死有关的金融产品里面。一方面，可以保障晚年优质的生活水准，另外也给家人一个合理的安排。

中国平安开门红期间主打的赢越人生年金保险（分红型），每年返还生存金、首年返还特别生存金、聚财宝账户复利增值等特点，并设置了关爱保险金，父母身故或全残，孩子生存金翻倍领取，特别适合作为孩子的教育金、成年人的养老金。

李女士为刚满一周岁的女儿购买年交保费118073元，交费期为3年，主险保额为8万元的“赢越人生”。今年年末女儿即可获得约3.5万元的特别生存金。今年起，每年可获得6000元生存金。若李女士在女儿18周岁的保单周年日之前出现意外，孩子在18周岁的保单周年日之前可以每年额外获得关爱保险金6000元。除此之外，还会得到平安按照不低于当年度分红险可分配盈余70%的分红，急用现金时还可通过保单贷款解决，“买了这款产品，感觉自己为宝贝创造伴随一生的现金流。”李女士说道。

保险有保障，聚财再增值，伴随着保险业的迅猛发展，人们保险意识的不断提升，市民的生活、理财观念也将随之变化，保险将受到更多大众的关注。

赢福一生

——家庭守护计划

重要提示：

- ①本资料所载内容仅供您理解保险条款所用，在某些情况下，我们不承担给付保险金的责任，具体保险责任、责任免除、合同解除及其他内容详见保险条款。
- ②赢越人生主险为分红保险，保单的红利水平是不确定的，在某些年度可能为零，我们的红利分配方式为现金红利，为您提供累积生息、抵交保险费以及购买交清增额保险三种红利领取方式。
- ③赢越人生产品组合中附加险为万能保险，结算利率超过最低保证利率部分是不确定的。

95511 | pingan.cn

中国平安人寿保险

中国平安人寿保险股份有限公司大连分公司 大连庄中山区人民路24号平安大厦

中国平安 PING AN

保险·银行·投资

专业 让生活更简单