

联销承包 风云人物

承包改革魅力 因我而来 因我而买

——锦州千盛澳牛专柜承包人李晓华

“承包最初我是较为惶恐的！”这是李晓华最初签订承包承诺书的感觉，指标完不成怎么办？干赔了怎么办？李晓华上要对领导负责怎样完成指标，下要对一起干的合伙人的工资分成负责。他摇头笑着说：“这成了上有老，下有小的状态，压力很大啊！”大脑里一时间充斥着各种问题。李晓华总结出一条真理，就是拼尽全力，撸起袖子干准没错。

改变理念——看得见的工序体验

为促进销售，最初是想以价格低廉来取胜，但销售效果不为明显。李晓华带领员工集思广益，最后想出了好的点子“生肉不买账，我们把它做成熟的卖”！亲自上阵变身主厨带领员工开设“澳牛私厨”，现场免费加工，我们的优势是货源品质的保证，卫生干净的加工环境，不含任何添加剂的原汁口感及私房小厨的尊崇感。在4月份的“弹性肉食”促销活动中，通过“现场免费

制作牛肉干”作为销售卖点。此服务一经推出，受到广大消费者的一致好评，纷纷预约购买，单品累计销售额达1.5万元，同比提升40%。同时，也为后续澳牛销售赢得了良好的口碑。通过成功的案例，更是坚定了我们的信心，从而衍生出一系列的增值服务项目，例如牛肉干、炖牛肉、酱牛肉、烤肉串等等，口味独特，从味道上锁住忠实客群，形成大商澳牛的独特口味和品牌口碑。

创新业务——想不到的满足无忧

为了锁住客源，李晓华带领员工推出了会员上门送货服务，不仅让顾客体验到了便利更让顾客有一份上门服务的享受。有一次顾客发微信说今天招待客人，我们的澳牛能够一个电话就送货，让他感觉特“有面儿”！李晓华通过与顾客真诚的交流及微信互动，很多顾客都已经成了他的朋友，都亲切的喊他“澳牛老李”。



承包人：李晓华

天狗新发现

专柜货 电商价

广/集/天/下/货 诚/意/天/下/客

毕业了别慌！

导读

[一键get轻熟穿搭秘籍]

告别青涩的校园时代，满怀对踏入社会的期待，一场毕业季就这样随着时光湮然而逝悄然到来。大排档里嬉笑怒骂，压着马路闲磕牙，操场上放肆奔跑的日子一去不再。你，对陌生的未来是否感到迷茫？你，是否已经做好准备？今天，我们就来告诉你，毕业季轻熟穿搭秘籍，让你成为一枚合格的“社会人儿”！



变身轻熟女 / 自信穿搭玩转freestyle



好好打扮 / 你的衣品就是行走的名片



毕业不减肥，人生不完美 / 全套运动装备get起来



好看不止一种套路 / 正确解锁世界杯最时髦穿搭



只要阳光不要晒 / 毕业季C位出道指南

